

## Reporte FES Argentina 2026

GRANDES ENCUENTROS, GRANDES ANUNCIOS

# El futuro del mercado de las renovables y el storage en Argentina

👤 *Producción periodística: Matías Medinilla*



**SUNGROW**  
Clean power for all

**JA SOLAR**

**CATL**

**JinKO**

**GENNEIA**

**360 ENERGY**

**Goldwind**

**PCR**

**SECCO**

**Gotion**

**Vestas**

**GAMECHANGE SOLAR**  
REPOWERING THE PLANET

**CORAL**  
ENERGIA

**VERSOL(SOLAR)**

**Haitai Solar**

## Agradecemos a los partners que confiaron en FES Argentina

PLATINUM

**SUNGROW**  
 Clean power for all

DIAMOND

**JA SOLAR**

STORAGE ELITE

**CATL**

GOLD

**Jinko** **GENEIA**

SILVER

**360 ENERGY** **Goldwind** **PCR** **SECCO** **Gotion** **Vestas**

BRONZE

**SUNOSUN** **LH Energy**

**GAMECHANGE SOLAR**  
 REPOWERING THE PLANET

**CORAL**  
 ENERGIA

**VERSOL SOLAR**

**Haitai Solar**

**DQD**

**FMO**  
 Entrepreneurial  
 Development  
 Bank

**SolarCleano**  
 developed by cleaners

SPEAKER

**FLEXGEN**

**MARSH**

**KEHUA  
 TECH**

**BLC Power Generation**

**COARCO**  
 CALIDAD EN INGENIERIA  
 Y CONSTRUCCIONES

**GCL**

**aluar**  
 mundo argentino

**m**  
 motor control

**COMPET**

**SGS**

**Helius**  
 SunLink PV

**APsystems**  
 ESTABLECER UN NIVEL

**YPF**  
 LUZ

**TotolEnergias**

**akribis**

**INTECH**

**edenor**

**HYPER  
 STRONG**

**TECH**

**Envision** | Net Zero  
 Tech Partner

STRATEGIC

**110**

**SECCO**

**CEA**  
 Cámara Argentina  
 de Energías Renovables

**cea**

**Energía  
 Estratégica**

**Energía  
 Estratégica**

**INVEST  
 IN LATAM**

# Gira 2026

**12  
 FEBRERO**

#FESiberia

Madrid, España  
 Colegio Caminos, Auditorio Betancurt

**4-5  
 MARZO**

#FESArgentina

Buenos Aires, Argentina  
 Hotel Emperador (CABA, Arg.)

**20-21  
 ABRIL**

#FESCaribe

Santo Domingo, RD  
 Hotel Intercontinental Real Santo Domingo

**14  
 MAYO**

#FESGuatemala

Cdad. de Guatemala  
 Real InterContinental Guatemala

**19  
 MAYO**

#FESMéxico

Cdad. de México  
 Marriott Mexico City Reforma Hotel

**28  
 SEPTIEMBRE**

#FESPerú

Lima, Perú  
 Hotel InterContinental Real Lima Miraflores

**1  
 OCTUBRE**

#FESColombia

Bogotá, Colombia  
 JW Marriott Hotel Bogotá

**28-29  
 OCTUBRE**

#FESChile

Santiago de Chile  
 Hotel InterContinental Santiago

**3  
 NOVIEMBRE**

#FESBrazil

São Paulo, Brazil  
 Por confirmar

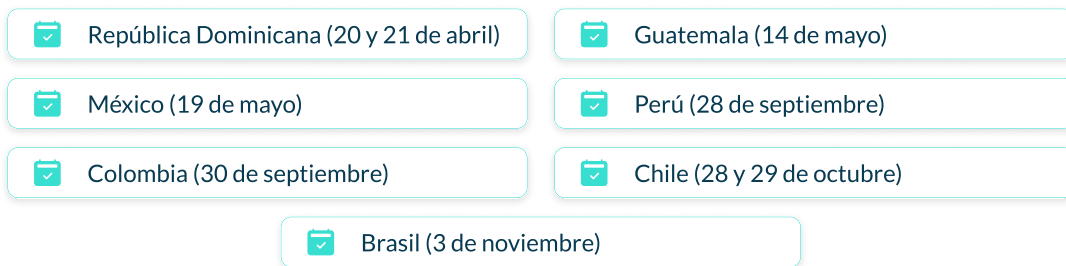
Reporte FES Argentina 2026

# El futuro del mercado de las renovables y el storage en Argentina

Energía Estratégica y Future Energy Summit co-produjeron un informe exclusivo sobre los principales anuncios y oportunidades analizadas durante el encuentro Future Energy Summit (FES) Argentina Renewables & Storage 2026, desarrollado el pasado 4 y 5 de marzo en la ciudad de Buenos Aires.

FES Argentina se convirtió en el punto de encuentro para más de 500 ejecutivos C-Level, inversores, desarrolladores, utilities, fabricantes y representantes de entidades financieras en un contexto atravesado por reformas estructurales, mayor protagonismo del mercado y expansión del almacenamiento.

Además, Argentina representó la segunda parada de la gira 2026 de Future Energy Summit, que continuará con otros 7 encuentros para fortalecer el diálogo regional, promover la innovación tecnológica y generar espacios de articulación público-privada en torno a los desafíos y oportunidades de la transición energética.



## 1. Contexto estratégico y señales de gobierno

Argentina ya alcanzó 7980 MW de potencia ERNC instalada en el Mercado Eléctrico Mayorista, (sin contar las grandes hidroeléctricas superiores a 50 MW de capacidad), con fuerte presencia eólica (4559 MW) y solar (2583 MW), y una creciente incorporación de sistemas de almacenamiento que empiezan a ganar protagonismo en licitaciones públicas y privadas.

Entre los principales procesos que representan oportunidades clave para el sector, se destaca la licitación de baterías “AlmaSADI”, que buscará contratar 700 MW de sistemas BESS en nodos críticos a nivel nacional, como también la continuidad del Mercado a Término (MAT) como vehículo principal para la expansión de las renovables en el país, y nuevas concesiones hidroeléctricas.

Y si bien el potencial de generación se enfrenta a un cuello de botella crítico en la capacidad de transporte, que condiciona las inversiones en futuros proyectos, Argentina ha definido tres obras de alta prioridad que serán licitadas próximamente bajo un nuevo modelo de concesión de obra pública (Ley 17.520 y Dto. 921/2025), delegando la construcción, operación y mantenimiento al sector privado, que recuperará la inversión mediante un cargo tarifario.

### PARTNERS DESTACADOS



## Anuncios FES: Transmisión, foco estratégico para el Ejecutivo

Damián Sanfilippo, subsecretario de Energía Eléctrica, destacó que el Poder Ejecutivo ha priorizado las licitaciones de transmisión para este 2026 como el eje para desbloquear el Sistema Argentino de Interconexión (SADI), incluso mediante su incorporación en el Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI).

### Obras de transporte eléctrico a licitar entre 2026 y 2027

AMBA I (500/220 kV)	Habilitaría +1000 MW	Publicación pliegos: Marzo/Abril 2026
LT 500 kV Río Diamante – O'Higgins	Alta tensión regional	Lanzamiento previsto 2026/2027
LT 500 kV Puerto Madryn – B. Blanca	Corredor eólico crítico	Lanzamiento previsto 2026/2027

“Serán licitaciones con los tres proyectos prioritarios para concesión de obras públicas, donde los oferentes deberán ofertar a través de una tarifa que servirá como el recupero de la inversión, por un plazo estipulado de concesión”, reveló Sanfilippo durante la conversación inaugural de Future Energy Summit (FES) Argentina.

“Seguramente primero se publiquen los pliegos técnicos y luego el pliego completo con toda la parte económica. La idea es publicar la licitación del proyecto de transmisión AMBA I este año 2026 y luego, probablemente en 2027, otras dos líneas”, adelantaron desde la Secretaría de Energía de la Nación durante el desayuno exclusivo de networking del segundo día de FES Argentina.

## AlmaSADI: La nueva licitación de storage, epicentro del debate en FES Argentina

La licitación de baterías AlmaSADI se lanzó a principios de marzo y prevé adjudicar 700 MW de sistemas de almacenamiento stand-alone, con el objetivo de reforzar nodos críticos del Sistema Argentino de Interconexión (SADI) y reducir cortes de suministro en distintas regiones.

La convocatoria prevé una inversión estimada en USD 700 millones y contratos de hasta 15 años para proyectos de 10 MW a 150 MW de potencia BESS, donde la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico SA (CAMMESA) será la offtaker.

La presentación de ofertas técnicas y administrativas (sobres A) está prevista para el 8 de mayo, mientras que la apertura y evaluación de ofertas económicas (sobres B) se realizará el 5 de junio, con adjudicación prevista para el 19 de junio, y firma de contratos a partir del 25 de dicho mes de 2026.

Aunque el objetivo inicial es de 700 MW, desde la Secretaría de Energía de la Nación anticiparon en un desayuno exclusivo de FES Argentina que la convocatoria podría incrementarse un 10% más según precios, localización y volumen de ofertas.

### PARTNERS DESTACADOS



### Hoja de ruta y licitaciones

Tipo de convocatoria	Objetivo	Fecha clave / Hito
Licitación BESS - AlmaSADI	700 MW	Adjudicación y ampliación potencial en 2026
Concesiones hidroeléctricas	Varias centrales	Convocatorias de re-licitación 2026

Además, desde el gobierno confirmaron en FES Argentina que prevén culminar la licitación AlmaSADI y “dejar que el mercado fluya”, dado que, dentro de la Resolución SE N°400 (aquella que reordenó el Mercado Eléctrico Mayorista), existen herramientas para que lleven adelante nuevos proyectos de storage y/o generación.

“Si se puede ordenar el mercado con las licitaciones ya realizadas y en marcha, más los cambios dados en la resolución SE 400/2025, no sé si habrá otra licitación de baterías. La idea es que no, excepto que si alguna distribuidora lo solicite o CAMMESA entiende que se debe realizar una licitación en algún punto específico, por algún nodo o alguna cuestión puntual”, reconocieron desde la Secretaría de Energía.

### Mirada regional: Paraguay anunció detalles subasta solar en FES Argentina

FES Argentina no sólo reunió a autoridades locales, sino que también contó con presencia internacional, entre ellas el viceministro de Minas y Energía de Paraguay, Mauricio Bejarano, quien detalló el Plan Maestro de la Administración Nacional de Electricidad (ANDE) prevé una expansión anual de entre 400 y 500 MW, pero también existe una necesidad de 200 a 300 MW a implantar para atender a las grandes industrias.

Uno de los hitos de esta estrategia será la primera licitación solar a gran escala del país, que prevé la construcción de un parque fotovoltaico de 140 MW en Chaco Central, que se lanzará una vez concluida la reglamentación de la normativa de promoción renovable.

“Estamos obligados a lanzar la licitación antes de mitad de año. ¿A qué precios se pueden instalar los proyectos? Entre USD 50-60 por MWh, por lo que entiendo que hay una rentabilidad importante y que es un punto de equilibrio para entrar al mercado”, manifestó Bejarano en una conversación destacada del encuentro organizado por Future Energy Summit.

#### PARTNERS DESTACADOS



## 2. Estrategias de los grandes jugadores, presentes en FES

Players líderes del mercado participaron de FES Argentina a lo largo de las jornadas en Buenos Aires. Empresas como YPF Luz, PCR, Central Puerto, Pampa Energía, TotalEnergies, Coral Energía, EPEC y EPSE revelaron los principales movimientos que hoy definen la dinámica del mercado renovable argentino, incluyendo proyectos de generación, sistemas BESS y obras de transmisión propias o asociadas.

### Prioridad en solar y storage, pero la eólica se consolida también en la estrategia de los big players

Las empresas del sector coinciden en que el abanico tecnológico ya no se rige por un único estándar, sino que la elección y el ranking de tecnologías dependerán estrictamente de las necesidades de la demanda.

Entre los principales ejes, las compañías han migrado de una postura de "espera táctica" a una de "preparación activa", aunque el despliegue final de capital sigue condicionado a la aparición de demanda firme y la ejecución de transporte. Además, la proactividad privada se acelera bajo el esquema de la Resolución 400, por lo que la señal de precios horaria y la disponibilidad de nodos de interconexión definen el pipeline de ejecución.

Desde YPF Luz explicaron que si se requiere energía modular y de bajo mantenimiento, la prioridad será solar; si se necesita energía firme, será térmica o almacenamiento; y si es en el sur, eólica. Esta visión es compartida por compañías como Coral Energía, Aluar, Central Puerto y PCR, que si bien tienen una base fuerte en solar o eólica, ya están evaluando activamente otras tecnologías para optimizar los costos del sistema.

Actualmente, las distintas tecnologías están compitiendo entre sí, lo cual es celebrado por actores como TotalEnergies, ya que esto genera señales de precio claras a corto y largo plazo que destrabará nuevas inversiones. Además, el almacenamiento se ha posicionado indiscutidamente como el "2.0 de las renovables", marcando que la hibridación será la norma ineludible para los proyectos de la próxima década.

#### Foco central y expectativas de cada energética

Empresa	Principales anuncios y enfoques
YPF Luz	Soluciones integrales de energía y transmisión para grandes consumos mineros y de litio
Coral Energía	Alcanzar 1 GW de contratos renovables hacia 2030, apalancados en almacenamiento y su base solar
Pampa Energía	+200 MW listos para iniciar, esperando prioridad de despacho y flexibilización de los montos del RIGI
PCR	Finalizar obras del RIGI y proyectos listos para cuando se reactive la demanda del sector industrial
TotalEnergies	Integración del negocio de Oil & Gas con renovables para ofrecer paquetes combinados de energía y enfocarse en trading entre privados

#### PARTNERS DESTACADOS



Aluar	Sumar +300 MW en los próximos 5 años para vender energía al mercado.
Central Puerto	Ganar adjudicaciones en AlmaSADI y participar en las próximas licitaciones de líneas de transmisión
360Energy	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Hibridación de proyectos y nuevo enfoque en autoconsumo de mediana escala</li> <li>• Expansión de +150 hacia Brasil y México</li> </ul>
EPEC Córdoba	Nuevo programa Apolo-800 para 800 MW renovables
EPSE San Juan	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Próxima puesta en marcha de fábrica de paneles solares</li> <li>• Posicionarse como exportador, llevando sus paneles solares hacia Estados Unidos</li> </ul>

## Termómetro FES: ¿Qué opinaron las energéticas sobre la licitación de baterías? (AlmaGBA y AlmaSADI)

Existe un consenso sumamente positivo respecto a la incorporación de sistemas de almacenamiento BESS. Las empresas concuerdan en que es una solución rápida, eficiente y económica para abastecer los picos de demanda y resolver cuellos de botella sin necesidad de grandes obras de infraestructura tradicionales.

La primera experiencia AlmaGBA marcó un precedente en el país al adjudicar 713 MW en el Área Metropolitana de Buenos Aires. Incluso, los players del mercado reconocieron que se sorprendieron gratamente al encontrar precios tecnológicos mucho mejores de los esperados para ofertas en firme.

Sin embargo, hubo complicaciones contractuales y de garantías que ahora AlmaSADI “viene a solucionar” gracias al respaldo de CAMMESA, agilizando el proceso. Por lo que la mayoría de las empresas analiza competir en la licitación por 700 MW BESS que cerrará entre mayo y junio.

Asimismo, frente a la nueva convocatoria de AlmaSADI, actores como PCR y Pampa Energía coinciden en una postura clara: el Gobierno no debe especular ni esperar a futuro; debe adjudicar inmediatamente toda la capacidad que el sistema necesite hoy (ya sean 700 MW, 950 MW o 1500 MW), dado que al sistema eléctrico “no le sobra nada”.

### AlmaGBA vs. AlmaSADI

Característica	Primera experiencia: AlmaGBA	Nueva convocatoria: AlmaSADI
Capacidad y alcance	Adjudicó 713 MW en el Área Metropolitana de Buenos Aires	Licitación por 700 MW que cerrará entre los meses de mayo y junio
Reacción de las empresas	Se sorprendieron gratamente al encontrar precios tecnológicos mucho mejores de los esperados para ofertas en firme	La mayoría de las empresas se encuentra analizando competir en la licitación debido a las mejoras en las garantías

#### PARTNERS DESTACADOS



Perspectiva del mercado	Detalle y Opinión del sector
Valoración general	Consenso sumamente positivo respecto a la incorporación de sistemas de almacenamiento BESS
Postura o acción estratégica	<ul style="list-style-type: none"> <li>• La mayoría de las empresas analizan competir de manera activa en la licitación por los 700 MW BESS.</li> <li>• Exigen al Gobierno no especular a futuro y adjudicar inmediatamente toda la capacidad que el sistema necesite</li> <li>• El proceso cuenta con "mayor agilidad" y el respaldo de CAMMESA, solucionando miedos previos.</li> </ul>

## Nueva regulación y el retorno a un mercado con mayor participación entre privados

La Resolución SE N° 400/2025 representa un cambio de paradigma estructural por diversos motivos:

Aspecto del mercado	Modificaciones principales
Administración	Mercado basado en contratación directa y señales reales de precios
Cobertura de demanda	Distribuidoras deberán cubrir $\geq 75\%$ de su demanda estacionalizada con contratos bilaterales
Storage	Creación figura del "almacenador" permitiendo vender potencia, hacer trading privado y arbitraje en el mercado spot

Sobre el libre mercado, la opinión más contundente provino de YPF Luz, destacando que esta resolución "revivió el mercado" tras más de 20 años sin libre competencia real y las otras compañías en FES Argentina coincidieron en que se terminaron los tiempos de los contratos asegurados a largo plazo con el Estado.

El nuevo mercado exige "desempolvar a los equipos", salir a buscar clientes, asumir riesgos reales y gestionar la infraestructura, tal como sentenció el CEO de YPF Luz, Martín Mandarano.

Mientras que TotalEnergies respaldó esta visión, anticipando múltiples oportunidades de negocios y contratos directamente entre actores privados.

### PARTNERS DESTACADOS



### 3. El eslabón de ejecución: generadoras de media escala, EPCistas y desarrolladores

El sector atraviesa un cambio de paradigma donde el almacenamiento deja de ser un "opcional" para convertirse en el estándar "2.0" de los proyectos renovables maduros. Los desarrolladores ya no conciben plantas de generación pura, sino sistemas integrales capaces de gestionar la intermitencia.

#### Solar DQD

En este segmento, destaca Solar DQD con una meta de 10000 empleados y un ambicioso plan de regionalización en varios países de LATAM (Uruguay, Paraguay, Colombia y Perú principalmente) como EPCista y generador,

“Queremos caer con el modelo completo”, dijo Alejandro Garín Odriozola, director de Operaciones de Solar DQD durante FES Argentina 2026.

#### VENTUS

Quien también profundizó sobre el cambio de paradigma estructural fue Ventus. De hecho, Sebastián Labandera, su gerente senior de Ingeniería, definió al almacenamiento como el "2.0 de las renovables" una vez que la tecnología alcanza su madurez

“Los proyectos renovables de acá 10 años serán todos con el almacenamiento”, enfatizó durante el panel de debate “Innovación tecnológica en solar y almacenamiento en línea con los nuevos proyectos renovables de Argentina”.

#### EveryRay

Por su parte, EveryRay LATAM mantiene un fuerte enfoque en proyectos solares de menor envergadura, específicamente aquellos menores a 30 MW; sumado a un claro interés en la licitación de baterías AlmaSADI y análisis de las condiciones para la construcción de líneas de transmisión.

#### EPEC CÓRDOBA

Desde el ámbito público provincial, EPEC Córdoba anunció la pronta licitación para repotenciar y actualizar el sistema de control de la central hidroeléctrica de bombeo Río Grande (750 MW), instalación que funciona en la

#### PARTNERS DESTACADOS



práctica como "la batería más grande que tiene Argentina"

En paralelo, avanzan con el "Plan Apolo-800" para incorporar 800 MW renovables en colaboración con generadores privados, persiguiendo una reducción del 30% de sus emisiones para 2030 y la meta final de carbono neutralidad hacia 2050

## EPSE

EPSE San Juan exhibió en FES Argentina una estrategia orientada a la inserción internacional mediante la fábrica de paneles solares (puesta en marcha prevista para este año).

Su presidente, Lucas Estrada, reconoció la competencia con la producción china, pero vaticinó los planes y el diferencial estratégico de EPSE se enfocan en la exportación y expansión internacional, buscando abarcar mercados donde China enfrenta problemas para ingresar, apuntando de forma particular a Estados Unidos

### Resumen de los principales anuncios

#### Solar DQD / Energy

Fuerte expansión en Argentina a través del MATER y AlmaSADI, mientras que en LATAM como EPC y generador.

#### EveryRay

Foco en hibridación mandatoria y proyectos solares de escala media (<30 MW) e interés en la licitación de baterías AlmaSADI

#### Ventus

Importancia del almacenamiento como el "2.0 de las renovables" una vez que el sector alcanza cierta madurez. "Una tendencia que a futuro estará en todos los proyectos".

Empresa	Escala, objetivos y visión sobre el almacenamiento y transmisión
Solar DQD	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Meta de 10000 empleados</li> <li>• Expansión hacia Uruguay, Paraguay, Colombia y Perú</li> <li>• Participación activa en MATER y licitación de baterías AlmaSADI, actuando simultáneamente como EPCista y generador</li> </ul>
EveryRay LATAM	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Proyectos menores a 30 MW</li> <li>• Competir en la licitación de baterías AlmaSADI y análisis de condiciones para construir líneas de transmisión</li> </ul>
Ventus	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Definen al almacenamiento como el "2.0 de las renovables"</li> <li>• Pronostican que en 10 años todos los proyectos contarán con almacenamiento</li> </ul>
EPEC Córdoba	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Licitación para la central hidroeléctrica Río Grande (750 MW)</li> </ul>

### PARTNERS DESTACADOS



# Gira 2026

Conectamos a nuestros  
clientes con sus clientes

¡Súmate a la #ExperienciaFES!



**España**

FEB



**Argentina**

MAR



**Rep. Dom.**

ABR



**Guatemala**

MAY



**México**

MAY



**Perú**

SEP



**Colombia**

OCT



**Chile**

OCT



**Brasil**

NOV



# Momentos FES

Renewables & Storage  
**FES 2026**  
Argentina

**Future Energy Summit (FES)** celebró su tercera edición en Argentina, consolidándose como la red más influyente del mercado energético hispanoamericano.

Más de **600 ejecutivos** participaron en dos jornadas de debate, análisis y networking estratégico, con foco en temas como inversión en renovables, almacenamiento, hidrógeno, transición energética e infraestructura eléctrica. En FES conectamos a nuestros clientes con sus clientes, generando visibilidad, alianzas estratégicas y contenido de alto valor durante todo el año.

- \* Contexto y regulación del mercado
- \* Oportunidades en solar, eólica y storage
- \* Tecnología y ejecución
- \* Financiamiento e inversión
- \* Licitaciones y esquemas de contratación
- \* Desafíos estructurales y expansión regional

**+600**

ASISTENTES

**+15**

PANELES DE DEBATE

**+53**

SPEAKERS DE ALTO NIVEL

**+7**

ESPACIOS DE NETWORKING



## Transmisión en vivo

Nuestro objetivo es promover una **difusión abierta y significativa de la información**. Al transmitir nuestros summits, aseguramos que las perspectivas de cada partner y sus contribuciones en los paneles lleguen a **audiencias globales**, conectando ideas y conocimientos con personas de todas partes del mundo.



VER DÍA 1 [➔](#)

VER DÍA 2 [➔](#)

**+8h** TRANSMISIÓN EN VIVO  
**+2k** VISUALIZACIONES  
**+5k** IMPRESIONES  
**+10k** SUSCRIPTORES

### Top 5 países con mayor visualización

- 58.9%** ARGENTINA
- 2.9%** ESPAÑA
- 2.5%** COLOMBIA
- 1.3%** CHILE
- 1.2%** PERÚ

## Comunidad FES

Esta **alianza es clave para aumentar el impacto de nuestros encuentros**, garantizando que el mensaje llegue a los principales actores del mercado. Además de fortalecer nuestra presencia en la región, nos permite ampliar el alcance de nuestros eventos gracias a su amplia red de comunicación y difusión. También potencia la llegada de nuestros partners y aliados a diversos sectores y mercados, maximizando las oportunidades de conexión y crecimiento.

**+134k**  
 SEGUIDORES  
*(estimación entre LinkedIn, Instagram y YouTube)*

**+88**  
 PUBLICACIONES  
 SOBRE EL EVENTO  
*(todas las redes fes)*



### Comunidad de WhatsApp



Argentina Energías Renovables FES   
 Grupo · 978 miembros



SUMARSE [➔](#)



**Seguidores en redes sociales**

**Agradecemos a los partners  
 que confiaron en FES Argentina**

PLATINUM

**SUNGROW**

Clean power for all

DIAMOND

**JA SOLAR**

STORAGE ELITE

**CATL**

GOLD

**JinkO** **GENEIA**

SILVER

**360 ENERGY**

**Goldwind**

**PCR**

**SECCO**

**Gotion**

**Vestas**

**GAMECHANGE SOLAR**  
 REPOWERING THE PLANET

**CORAL**  
 ENERGÍA

**VERSOL(SOLAR)**

**Haitai Solar**

BRONZE

**SINOSUN**

**LH Energy**

**DQD**

**FMO**  
 Entrepreneurial  
 Development  
 Bank

**SolarCleano**  
 developed by cleaners

SPEAKER

**FLEXGEN**

**MARSH**

**KEHUA  
 TECH**

**BLC Power Generation**

**APsystems**  
 ALTERNATIVE POWER

**YPF  
 LUZ**

**TE**  
 TotalEnergies

VIDEO & BRAND

**COARCO**  
 CALIDAD EN INGENIERÍA  
 Y CONSTRUCCIONES

**GCL**

**aluar**  
 alumar argentina

**mc**  
 mercosul control

**COMPET**

**SGS**

**Helius**  
 SunLink PV

**akribis**

**EN**

**edenor**

**HYPER  
 STRONG**

**TDL**

**Envision** | Net Zero  
 Tech Partner

STRATEGIC

**110**

**ANEP** Consejo de Administración y Control  
 de Ejecutivos de la Industria  
 Nacional del Petróleo

**Cámara Argentina  
 de Energías Renovables**

**gea**  
 GEA Energy Services

**Energía  
 Estratégica**

**Energía  
 Estratégica**  
 RESERVA

**INVEST  
 IN LATAM**

## Agradecemos a los speakers que se sumaron a FES Argentina



**Damián Sanfilippo**  
 Subsecretario de Energía  
 Eléctrica  
 ARGENTINA



**Matías Medinilla**  
 Editor  
 ENERGÍA ESTRATÉGICA



**Juan Pablo Alagia**  
 Gerente de Desarrollo y  
 Tecnología  
 360 ENERGY



**Lucas Ponce**  
 Advanced ESS Sales  
 Representative  
 CATL



**Marcos Donzino**  
 Head of Sales South América  
 JA SOLAR



**Luíz F. Biagini**  
 Head of sales Cono Sur  
 SUNGROW



**Lucas Estrada**  
 Presidente  
 EPSE



**Emilia Lardizabal**  
 Periodista  
 ENERGÍA ESTRATÉGICA



**Álvaro Villasante**  
 VP Gestión de Negocios e  
 Innovación  
 GRUPO ENERGÍA BOGOTÁ



**Martín Mandarano**  
 CEO  
 YPF LUZ



**Martín Brandi**  
 CEO PCR/ Pte. CEA  
 PCR / CEA



**Rubén Turienzo**  
 Director de Comercialización  
 Eléctrica  
 PAMPA ENERGÍA



**Nahuel Vinzia**  
 CEO  
 CORAL ENERGY



**Nicolás Berson**  
 Director Assets Renovables  
 TOTALENERGIES



**Gastón Fenés**  
 Periodista  
 ENERGÍA ESTRATÉGICA



**Alejandro Garín  
 Odrizola**  
 Director de Operaciones  
 SOLAR DQD



**Miguel Covarrubias**  
 Sales Director LATAM  
 JINKO SOLAR



**Juan González**  
 Director of Business  
 Development, LATAM  
 GAMECHANGE SOLAR



**Humberto Di Pasquale**  
 LATAM Regional Director  
 VERSOL SOLAR



**Gabriel Vendrell**  
 Gerente de Recursos  
 Energéticos  
 ALUAR



**Leonardo Katz**  
 Director de Planificación  
 Estratégica  
 CENTRAL PUERTO



**Danisa Butko**  
 ESS Sales Manager Latam  
 GOTION



**Camille Cruz**  
 Dir. Business Development  
 FLEXGEN



**Sebastián Labandera**  
 Gerente Senior de Ingeniería  
 VENTUS



**Gisele Battaio**  
 Wind and Solar Projects  
 Manager LATAM  
 FORTESCUE



**Andrés Gismondi**  
 Vice Presidente de Negocios  
 para LATAM South y North  
 VESTAS



**Fernando Errea**  
 Regional Sales Executive  
 GOLDWIND ARGENTINA



**Francisco López  
 Anadón**  
 Head of Sales South America  
 NORDEX



**Carolina Rodríguez**  
 Gerente de Power & Utility  
 SGS



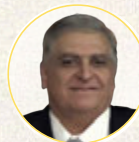
**Mauricio Bejarano**  
 Viceministro de Energía  
 PARAGUAY



**Claudio Puértolas**  
 Presidente  
 EPEC CÓRDOBA



**Gustavo Marín**  
 Branch Manager LATAM  
 APSYSTEM



**José Mustafha**  
 Consultor técnico  
 KEHUA TECH



**José Luis Blesa**  
 Director América Latina  
 SERAPHIM



**Sebastián Tobio**  
 Consulting Solutions Leader  
 MARSH



**Gustavo Báez**  
 Responsable Energías  
 Renovables  
 CAMMESA



**Fernando Pini**  
 Director Legal y Regulatorio  
 GRUPO DESA



**Juan Luchilo**  
 Gerente General  
 CAMMESA



**Iciar Vargas**  
 Managing Director Argentina  
 EVERYRAY LATAM



**Erick Melo**  
 Technical Manager, South  
 Latam  
 JA SOLAR



**Sebastián García**  
 Director Comercial  
 BLC POWER GENERATION



**Tomás Fuentealba**  
 Application Engineer ESS  
 SUNGROW



**Guillermo Martín**  
 Director de Proyectos y  
 Operaciones  
 CORAL ENERGY



**Francisco Bernardini**  
 Representante en Argentina  
 SOLAR CLEANO



**Tristan Wallbank**  
 Director of Business  
 Development  
 HYPERSTRONG



**Pablo Millar Scott**  
 Sales Manager ESS Latam  
 JINKO ESS



**Angie Salom**  
 Manager Energy LAC  
 FMO



**Francisco Iacona**  
 Investment Officer  
 IFC



**Esteban Kiper**  
 Consultor en Energía  
 OLACDE



**Lucía Colaluce**  
 Periodista  
 ENERGÍA ESTRATÉGICA



**María Cecilia Mijich**  
 Subsecretaria de Energías  
 Renovables y Eficiencia  
 Energética  
 SANTA FE



**Maximiliano Bruno**  
 Director Nacional  
 GENERACIÓN ELÉCTRICA



**Marcelo Álvarez**  
 Presidente  
 CADER



**Héctor Ruiz Moreno**  
 Gerente General  
 CEA

Renewables & Storage  
**FES 2026**  
Argentina



in | @ | ▶ | ✕ | f | 🎵

[WWW.FUTUREENERGYSUMMIT.COM](http://WWW.FUTUREENERGYSUMMIT.COM)

[INFO@FUTUREENERGYSUMMIT.COM](mailto:INFO@FUTUREENERGYSUMMIT.COM)

**¡Nos vemos en FES!**

